

Information zum Produktfreigabeverfahren (Vertreiberinformation gemäß IDD)

Produkt: Unfallversicherung nach dem Tarif UT2020

Produktstand: 27.02.2020

Anbieter: InterRisk Versicherungs-AG Vienna Insurance Group (nachfolgend InterRisk)

Mit dem Inkrafttreten der Versicherungsvertriebsrichtlinie im Februar 2018 wird bei Neuentwicklungen und wesentlichen Änderungen von Versicherungsprodukten grundsätzlich ein Freigabeverfahren durchgeführt. Im Rahmen dieses Verfahrens bestimmt die InterRisk im Einklang mit ihrer Vertriebsstrategie geeignete Zielmärkte und bewertet auch die jeweiligen Risiken.

Das neue Produkt „Unfallversicherung nach dem Tarif UT2020“ hat das Produktfreigabeverfahren im Februar 2020 erfolgreich durchlaufen. Nach Einschätzung der InterRisk können durch das neue Produkt keine Interessenkonflikte und damit keine Nachteile für den Versicherungsnehmer entstehen.

Ermittelter Zielmarkt: Für wen ist das Produkt besonders geeignet?	Alle Personen mit dem Wohnsitz in Deutschland, die sich gegen die finanziellen Folgen eines Unfalls in der Freizeit und/oder im Beruf versichern möchten.
Nicht Zielmarkt: Wer sollte das Produkt nicht abschließen?	Die Unfallversicherung ist nicht geeignet für Personen, die eine weitreichende Absicherung ausschließlich von Krankheiten benötigen.
Gestaltungsmöglichkeiten: Wie kann der individuelle Bedarf abgesichert werden?	Es handelt sich hierbei um eine private Unfallversicherung. Für die individuelle Absicherung der zu versichernden Personen stehen drei Konzepte (L, XL, XXL), vier Gliedertaxen (Standard, Plus, Maxi und Heilberufe) und 14 verschiedene Progressionsarten (z. B. 350 %, 350 % PlusProgression, 350 % MaxiProgression) zur Verfügung. Als Grundleistungsarten können eine einmalige Kapitalleistung und/oder eine Rentenleistung vereinbart werden. Zusätzlich kann eine Übergangsleistung, Krankenhaustagegeld, Genesungsgeld sowie eine Todesfallabsicherung ergänzt werden.
Risiken, Kosten, Steuern: Worauf ist sonst noch zu achten?	Die mit dem Produkt verbundenen Risiken für den Versicherungsnehmer ergeben sich aus den Produktinformationsblättern zu Versicherungsprodukten, Versicherungsbedingungen und Anträgen. Die Abschluss-, Vertriebs- und Verwaltungskosten sind in den Beiträgen eingerechnet und werden nicht gesondert ausgewiesen. Die von der InterRisk Versicherungs-AG angebotenen Versicherungsprodukte enthalten die jeweils gültige Versicherungssteuer.
Vertriebsstrategie: Wer kann das Produkt erklären und vermitteln?	Das Produkt wird über Versicherungsmakler, Mehrfachagenten, Versicherungsberater und über die Homepage der InterRisk Versicherungs-AG vermittelt.