


<b>Zweck</b>	Dieses Informationsblatt stellt Ihnen wesentliche Informationen über dieses Anlageprodukt zur Verfügung. Es handelt sich nicht um Werbematerial. Diese Informationen sind gesetzlich vorgeschrieben, um Ihnen dabei zu helfen, die Art, das Risiko, die Kosten sowie die möglichen Gewinne und Verluste dieses Produkts zu verstehen, und Ihnen dabei zu helfen, es mit anderen Produkten zu vergleichen.
--------------	---

<b>Produkt</b>	<b>K2 – Kapitalbildende Lebensversicherung mit laufender Beitragszahlung</b>	
<b>Hersteller</b>	<b>InterRisk Lebensversicherungs-AG</b> <b>Vienna Insurance Group</b> Carl-Bosch-Straße 5, 65203 Wiesbaden www.interrisk.de  <b>Weitere Informationen erhalten Sie telefonisch unter +49 611 2787-0</b>	<b>Zuständige Aufsichtsbehörde:</b> Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin) www.bafin.de  Stand Basisinformationsblatt: 01.12.2018

<b>Um welche Art von Produkt handelt es sich?</b>	
<b>Art</b>	Das Versicherungsanlageprodukt ist eine Kapitallebensversicherung auf den Erlebens- und Todesfall.
<b>Ziele</b>	Die Kapitalanlage erfolgt vollständig durch das Versicherungsunternehmen; sie zielt auf die nachhaltige Finanzierung der Leistungen aller Verträge der Gesamtheit der Versicherungsnehmer ab. Zur Gewährleistung der langfristigen Vorsorge kommt neben der Rendite auch der Sicherheit unserer Kapitalanlagen eine hohe Bedeutung zu. Bei den Vermögenswerten handelt es sich im Wesentlichen um Darlehen, Hypotheken, festverzinsliche Wertpapiere, Aktien und Immobilien. Die Leistungen umfassen garantierte Leistungen und solche, deren Umfang sich durch die Überschussbeteiligung ergibt, die nicht garantiert ist, aber gesetzlichen Normen folgt.
<b>Kleinanleger-Zielgruppe</b>	Das Produkt eignet sich für Kunden, die an Todesfallschutz in Verbindung mit langfristigem Vermögensaufbau ohne signifikante Veranlagungsrisiken interessiert sind. Bei Bedarf können Unfalltodesleistungen eingeschlossen und/oder das Risiko der Berufsunfähigkeit abgesichert werden. Die Ablaufleistung zum Ablaufdatum der Versicherung kann unter der Summe der gezahlten Anlagebeiträge liegen, sodass ein Verlustrisiko besteht. Für das Verständnis der Leistungen sind keine Kenntnisse über Finanzmärkte und keine Erfahrungen mit Versicherungsanlageprodukten und/oder verpackten Anlageprodukten erforderlich.
<b>Versicherungsleistungen und Kosten</b>	Die Kapitallebensversicherung bietet garantierte Mindestleistungen bei Vertragsablauf, im Todesfall und bei Kündigung, die sich durch die Überschussbeteiligung erhöhen können. Der Wert der Leistungen ist im Abschnitt „Welche Risiken bestehen und was könnte ich im Gegenzug dafür bekommen?“ dargestellt. Für die Berechnungen in diesem Basisinformationsblatt gehen wir von einer versicherten Person aus, die bei Vertragsabschluss 30 Jahre alt ist und 37 Jahre lang jährliche Anlagebeträge von je 1.000 EUR in die Versicherung einzahlt. In diesem Modellfall ergibt sich eine durchschnittliche jährliche Versicherungsprämie für den Versicherungsschutz im Todesfall von 46 EUR. Die durchschnittliche jährliche Versicherungsprämie beträgt 4,6 % des gesamten jährlichen Anlagebetrags. Damit fließen durchschnittlich jährlich 954 EUR in die Kapitalanlage. Die Auswirkung des Kostenanteils der Versicherungsprämie auf die Anlagerendite zum Ende der empfohlenen Haltedauer beträgt durchschnittlich jährlich 0,23 %. Dieser Kostenanteil ist in der Tabelle „Zusammensetzung der Kosten“ in den sonstigen laufenden Kosten enthalten. Die Auswirkung des Prämienanteils, der dem geschätzten Wert der Versicherungsleistungen entspricht, ist darin berücksichtigt.
<b>Laufzeit</b>	Die Laufzeit für dieses Produkt wird bei Vertragsschluss vereinbart. Der Vertrag endet im Todesfall, spätestens nach Ablauf der vereinbarten Vertragslaufzeit. Für die Berechnungen in diesem Musterfall beträgt die empfohlene Haltedauer 37 Jahre. Wir können den Vertrag unter bestimmten Voraussetzungen einseitig auflösen, wenn der Versicherungsnehmer bzw. die versicherte Person die vorvertragliche Anzeigepflicht verletzt hat (siehe § 6 AVB).

<b>Welche Risiken bestehen und was könnte ich im Gegenzug dafür bekommen?</b>							
<b>Risikoindikator</b>	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>5</b>	<b>6</b>	<b>7</b>
	←-----			-----→			
	<b>Niedrigeres Risiko</b>			<b>Höheres Risiko</b>			
	Dieser Risikoindikator beruht auf der Annahme, dass Sie das Produkt 37 Jahre halten. Wenn Sie die Anlage frühzeitig auflösen, kann das tatsächliche Risiko erheblich davon abweichen und Sie erhalten unter Umständen weniger zurück.						

Der Gesamtrisikoindikator hilft Ihnen, das mit diesem Produkt verbundene Risiko im Vergleich zu anderen Produkten einzuschätzen. Er zeigt, wie hoch die Wahrscheinlichkeit ist, dass Sie bei diesem Produkt Geld verlieren, weil sich die Märkte in einer bestimmten Weise entwickeln oder wir nicht in der Lage sind, Sie auszubehalten. Wir haben dieses Produkt auf einer Skala von 1 bis 7 in die Risikoklasse 1 eingestuft, wobei 1 der niedrigsten Risikoklasse entspricht. Das Risiko potentieller Verluste aus der künftigen Wertentwicklung wird als sehr niedrig eingestuft. Bei ungünstigen Marktbedingungen ist es äußerst unwahrscheinlich, dass unsere Fähigkeit beeinträchtigt wird, Sie auszubehalten. Sie haben Anspruch darauf, die garantierten Mindestleistungen bei Vertragsablauf, im Todesfall oder bei Kündigung zu erhalten. Darüber hinaus gehende Beträge und zusätzliche Renditen sind von der künftigen Marktentwicklung abhängig und daher ungewiss. Dieser Schutz vor künftigen Marktentwicklungen gilt jedoch nicht, wenn Sie den Vertrag vor Ablauf der empfohlenen Haltedauer einlösen oder Ihre Zahlungen nicht fristgerecht leisten.

## Performance-Szenarien

Diese Tabelle zeigt, wie viel Sie in den nächsten 37 Jahren unter verschiedenen Szenarien zurückerhalten könnten, wenn Sie 1.000 EUR pro Jahr anlegen. Die dargestellten Szenarien zeigen, wie sich Ihre Anlage entwickeln könnte. Sie können sie mit den Szenarien für andere Produkte vergleichen.

Anlage 1.000 EUR pro Jahr, davon Versicherungsprämie 46 EUR pro Jahr			
Szenarien	1 Jahr	19 Jahre	37 Jahre (Empfohlene Haltedauer)
<b>Erlebensfall-Szenarien</b>			
<b>Stressszenario</b> Was Sie nach Abzug der Kosten erhalten könnten Jährliche Durchschnittsrendite	<b>316 €</b> -68,36 %	<b>17.204 €</b> -1,00 %	<b>39.130 €</b> 0,29 %
<b>Pessimistisches Szenario</b> Was Sie nach Abzug der Kosten erhalten könnten Jährliche Durchschnittsrendite	<b>316 €</b> -68,36 %	<b>17.615 €</b> -0,76 %	<b>41.622 €</b> 0,61 %
<b>Mittleres Szenario</b> Was Sie nach Abzug der Kosten erhalten könnten Jährliche Durchschnittsrendite	<b>316 €</b> -68,36 %	<b>18.715 €</b> -0,15 %	<b>48.624 €</b> 1,39 %
<b>Optimistisches Szenario</b> Was Sie nach Abzug der Kosten erhalten könnten Jährliche Durchschnittsrendite	<b>316 €</b> -68,36 %	<b>20.960 €</b> 0,97 %	<b>64.162 €</b> 2,72 %
<b>Kumulierter Anlagebetrag</b>	<b>1.000 €</b>	<b>19.000 €</b>	<b>37.000 €</b>
<b>Todesfall-Szenario</b>			
<b>Versicherungsfall</b> Was Ihre Begünstigten nach Abzug der Kosten erhalten könnten	<b>35.799 €</b>	<b>38.485 €</b>	<b>48.190 €</b>
<b>Kumulierte Versicherungsprämie</b>	<b>24 €</b>	<b>661 €</b>	<b>1.691 €</b>

Die dargestellten Szenarien entsprechen einer Schätzung der künftigen Wertentwicklung aufgrund früherer Wertänderungen dieses Investments; sie sind kein exakter Indikator. Wie viel Sie tatsächlich erhalten, hängt davon ab, wie sich der Markt entwickelt und wie lange Sie das Produkt halten. Das Stressszenario zeigt, was Sie im Fall extremer Marktbedingungen zurückerhalten könnten und berücksichtigt nicht den Fall, dass wir womöglich nicht in der Lage sind, die Auszahlung vorzunehmen. In den angeführten Zahlen sind sämtliche Kosten des Produkts selbst enthalten, jedoch unter Umständen nicht alle Kosten, die Sie an Ihren Berater zahlen müssen. Bei den angeführten Zahlen ist Ihre persönliche steuerliche Situation nicht berücksichtigt, die sich ebenfalls darauf auswirken kann, wie viel Sie zurückerhalten.

## Was geschieht, wenn die InterRisk Lebensversicherungs-AG Vienna Insurance Group nicht in der Lage ist, die Auszahlung vorzunehmen?

Zur Absicherung der Ansprüche aus der Lebensversicherung besteht ein gesetzlicher Sicherungsfonds (§§ 221 ff. Versicherungsaufsichtsgesetz), der bei der Protektor Lebensversicherungs-AG, Wilhelmstraße 43 G, 10117 Berlin, [www.protektor-ag.de](http://www.protektor-ag.de), errichtet ist. Geschützt von dem Fonds sind die Ansprüche der Versicherungsnehmer, der versicherten Personen, der Bezugsberechtigten und sonstiger aus dem Versicherungsvertrag begünstigter Personen. Die InterRisk Lebensversicherungs-AG Vienna Insurance Group gehört diesem Sicherungsfonds an. Die Aufsichtsbehörde kann die vertraglich garantierten Leistungen um maximal 5 % herabsetzen.

## Welche Kosten entstehen?

Die Renditeminderung (Reduction in Yield - RIY) zeigt, wie sich die von Ihnen gezahlten Gesamtkosten auf die Anlagerendite, die Sie erhalten könnten, auswirken. In den Gesamtkosten sind einmalige, laufende und zusätzliche Kosten berücksichtigt.

Die hier ausgewiesenen Beträge entsprechen den kumulierten Kosten des Produkts bei drei verschiedenen Haltedauern. Sie beinhalten etwaige Vertragsstrafen bei vorzeitigem Ausstieg. Bei den angegebenen Zahlen wird davon ausgegangen, dass Sie 1.000 EUR pro Jahr anlegen. Die Zahlen sind Schätzungen und können in der Zukunft anders ausfallen.

## Kosten im Zeitverlauf

Anlage 1.000 EUR pro Jahr Szenarien	Wenn Sie nach 1 Jahr einlösen	Wenn Sie nach 19 Jahren einlösen	Wenn Sie nach 37 Jahren einlösen
<b>Gesamtkosten</b> Auswirkung auf die Rendite (RIY) pro Jahr	<b>691 €</b> 69,41 %	<b>4.094 €</b> 2,44 %	<b>7.400 €</b> 1,11 %

Die Person, die Ihnen dieses Produkt verkauft oder Sie dazu berät, kann Ihnen weitere Kosten in Rechnung stellen. Sollte dies der Fall sein, informiert Sie die Person über diese Kosten und zeigt Ihnen, wie sich sämtliche Kosten im Zeitverlauf auf Ihre Anlage auswirken werden.

## Zusammensetzung der Kosten

Aus der nachfolgenden Tabelle geht Folgendes hervor:

- wie sich die verschiedenen Arten von Kosten jedes Jahr auf die Anlagerendite auswirken, die Sie am Ende der empfohlenen Haltedauer erhalten könnten;
- was die verschiedenen Kostenkategorien beinhalten.

### Diese Tabelle zeigt die Auswirkung auf die Rendite pro Jahr

Einmalige Kosten	Einstiegskosten	0,30 %	Auswirkung der im Preis bereits inbegriffenen Kosten. Angegeben sind die Höchstkosten; evtl. zahlen Sie weniger. Die Kosten für den Vertrieb Ihres Produkts sind darin inbegriffen.
	Ausstiegskosten	0,00 %	Auswirkung der Kosten, die anfallen, wenn Sie bei Fälligkeit aus Ihrer Anlage aussteigen.
Laufende Kosten	Portfolio-Transaktionskosten	0,07 %	Auswirkung der Kosten, die dafür anfallen, dass wir für das Produkt zugrunde liegende Anlagen kaufen und verkaufen.
	Sonstige laufende Kosten	0,74 %	Auswirkung der Kosten, die wir Ihnen jährlich für die Anlagenverwaltung abziehen, sowie der in Abschnitt II genannten Kosten.

Die tatsächlichen Kosten können von den oben genannten Kosten abweichen, da sie z.B. von Ihrem persönlichen Anlagebetrag oder den von Ihnen gewählten Optionen abhängen.

## Wie lange sollte ich die Anlage halten, und kann ich vorzeitig Geld entnehmen?

### Empfohlene Haltedauer: 37 Jahre

Sie können Ihre Vertragserklärung innerhalb von 30 Tagen widerrufen, siehe auch Informationen nach §§ 1 und 2 VVG-InfoV im Versicherungsangebot unter dem Abschnitt „Allgemeine Informationen“. Näheres können Sie der Widerrufsbelehrung entnehmen, die Sie mit dem Versicherungsschein erhalten.

Das Produkt dient zum Kapitalaufbau sowie zur Absicherung Ihrer Hinterbliebenen im Todesfall (Kapitalversicherung auf den Erlebens- und Todesfall). Die Berechnungen im Basisinformationsblatt wurden für eine Haltedauer von 37 Jahren durchgeführt. Sie können Ihre Versicherung jederzeit zum Schluss einer Versicherungsperiode kündigen. Sie erhalten dann den für diesen Zeitpunkt vorgesehenen Rückkaufswert abzüglich eines Stornoabzugs. Bei einer vorzeitigen Vertragsauflösung verlieren Sie den Versicherungsschutz. Weitere Informationen finden Sie in Ihren Versicherungsbedingungen unter „Kündigung“, die Sie bei Abschluss des Vertrags erhalten.

## Wie kann ich mich beschweren?

Falls Sie sich über das Produkt, den Vermittler oder das Versicherungsunternehmen beschweren möchten, können Sie uns unter 0611/2787-0 anrufen. Sie können die Beschwerde auch über unsere Internetseite [www.interrisk.de](http://www.interrisk.de), per Brief:

InterRisk Lebensversicherungs-AG Vienna Insurance Group, Carl-Bosch-Straße 5, 65203 Wiesbaden oder per E-Mail an [info@interrisk.de](mailto:info@interrisk.de) bei uns einreichen. Sie können sich außerdem an den Verein Versicherungsombudsmann e.V., Postfach 080632, 10006 Berlin, Telefon: 0800/3696000, E-Mail: [beschwerde@versicherungsombudsmann.de](mailto:beschwerde@versicherungsombudsmann.de), wenden. Darüber hinaus können Sie die für uns zuständige Aufsichtsbehörde, die Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht, Graurheindorfer Straße 108, 53117 Bonn, Telefon: 0228/4108-0, E-Mail: [poststelle@bafin.de](mailto:poststelle@bafin.de), kontaktieren.

## Sonstige zweckdienliche Angaben

Die in diesem Basisinformationsblatt dargestellten Informationen beruhen auf EU-Vorgaben und können sich daher von den (vor)vertraglichen Informationspflichten nach deutschem Recht unterscheiden. Weitere zweckdienliche Angaben erhalten Sie in Ihrem persönlichen Angebot. Aufgrund gesetzlicher Vorschriften erhalten Sie folgende Unterlagen mit wichtigen Informationen: Versicherungsschein, Informationen nach VVG-InfoV, Allgemeine Versicherungsbedingungen, Allgemeine Steuerhinweise. Weitere Informationen finden Sie auch auf unserer Website [www.interrisk.de](http://www.interrisk.de).